



BUSINESS BORREL

Vrijdag 29 juni 2012 17.30-19.30 uur
Gastbedrijf: TBK installatietechniek b.v.
Locatie: Eetcafé Juffrouw Toktok
Zuideinde 48, Landsmeer

BVL

BEDRIJFSBELANGENVERENIGING LANDSMEER E.O.

NIEUWSFLITS

13e jaargang nr. 99 | Editie juni 2012

Ouderwets en modern zaken doen houdt TBK sterk

door: Tiny Kuiper

TBK staat voor Technisch Buro Kuijpers en wordt gerund door Jan Kuijpers en Rogier Kerstel. TBK houdt zich bezig met Bouw en Architectuur in de breedste zin van het woord.

TBK Installatietechniek is een toonaangevend loodgieters- en installatiebedrijf dat zich heeft gespecialiseerd in renovatie, nieuwbouw en onderhoud. TBK werd ruim 43 jaar geleden opgericht door Jan T. Kuijpers. Door de jaren heen is TBK uitgegroeid tot een erkend installatiebedrijf waar vakbekwaamheid en klantgerichte service hoog in het vaandel staan. Rogier Kerstel is al ruim 10 jaar mede verantwoordelijk voor de interne bedrijfsvoering. In 2011 nam hij het bedrijf over. "Ambitie en liefde voor het vak staan centraal in onze bedrijfsfilosofie en daar zijn we trots op", laten de ondernemers weten. Wil

Jaring, partner van Jan Kuijpers en moeder van Rogier Kerstel, is al jaren de inspirerende en drijvende kracht achter TBK Installatietechniek b.v.

De service die het bedrijf verleent bestaat uit:

- 24/7 Bereikbaar
- Geen voorrijkosten
- Kwaliteit gegarandeerd
- Gecertificeerd installateur
- Allround loodgietersbedrijf



TBK is aangesloten bij SEI, Stichting Erkend Installateur, de ondernemersorganisatie voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Tevens is TBK VCA gecertificeerd, dit geeft extra garantie op kwaliteit en veiligheid. Alle medewerkers zijn gediplomeerd en in het bezit van een veiligheidscertificaat.

Van het een komt het ander

Hij is volgens de jongere garde de man van de ouderwetse manier van zaken doen. Jan Theodorus Kuijpers, 'Jan Dak' volgens ingewijden, runt al meer dan veertig jaar met veel succes en enthousiasme zijn bedrijf TBK

Installatietechniek b.v. Als alles volgens plan verloopt, neemt zoon Rogier Kerstel het roer van hem over. "We blijven dan gewoon TBK omdat Rogiers achternaam ook met een K begint. Dat TBK is uitgegroeid tot het succesvolle bedrijf dat het nu is, is voor een groot deel te danken aan feit dat Wil uit een familie van ondernemers komt die het zaken doen met de paplepel ingegoten heeft gekregen. Van Wils' vader Wouter Jaring, maar ook van mijn boekhouder Franklin Monteban -al meer dan 40 jaar- heb ik heel veel goede adviezen in zaken doen gekregen", vertelt de ondernemer. "Ik geloof nog altijd in het business to business model, de contacten onderling, toevallige ontmoetingen en van het gegeven dat van het een het ander komt."

Via via

In de loop der jaren heeft het 'via-via gebeuren' bij TBK een belangrijke rol gespeeld. "Dat de jeugd anders opereert en zakelijk anders denkt en zweert bij andere en nieuwere tactieken en technieken vind ik prima", zegt Jan Kuijpers. "Ik hoop wel dat ze niet uit het oog verliezen hoe belangrijk de basis is die door ons oudere ondernemers gelegd is. Hiermee wil ik ook naar mijn onderwijs op de ambachtsschool, de tech-

Secretariaat:

Postbus 9, 1120 AA Landsmeer
Tel.: 088 220 2329 • Fax: 020 4821743
E-mail: info@bvl-landsmeer.nl
www.bvl-landsmeer.nl

nische school verwijzen. In mijn tijd leerde je daar nog echt een vak. Ik heb er dingen geleerd, die ik nog steeds gebruik in mijn werk en leven. Naast techniek kreeg ik op de ambachtsschool in Amstelveen ook maatschappijleer, muziek, gym, geschiedenis en Engels, een breed pakket met voor later waardevolle toepasbare kennis.”

Watersnood in Tuindorp

Jan Kuijpers vertelt van z'n 16e tot z'n 28e slechts één werkgever te hebben gehad. “Ik werkte twaalf jaar bij Hoenson, de grootste firma in Nederland voor lokale verwarming. In die tijd plaatste en onderhield ik kolenkachels, oliekachels en gashaarden. Op m'n 18e kreeg ik een bijzondere klus. Omdat Tuindorp-Oostzaan door de watersnood onder water was komen te staan, werd ik daar ingezet om de kolen- en oliekachels weer gebruiksklaar te maken en andere apparaten van ons bedrijf gratis te repareren.”

Demonstreren

“Na deze klus mocht ik voor mijn baas DRU verwarmingsapparaten (kachels) aan de man brengen tijdens demonstratieverkoop door het hele land. Ik werd voor de leeuwen gegooid en sprak in Krasnapolsky in Amsterdam, Musi Sacrum in Arnhem en overal in het land, zalen met zo'n 150 potentiële kopers toe en dat soms 4 keer per dag. We hadden soms brandende kachels staan, iets wat je met de veiligheidsvoorschriften van nu niet meer kunt voorstellen. Door problemen met oliegestookte voorzetkachels, die te zijner tijd vervangen zouden worden door gasgestookte voorzetkachels, kwam het bedrijf waarvoor ik werkte in de problemen. Het bedrijf ging failliet en ik was mijn baan kwijt. In de Jordaan huurde ik toen in de Laurierstraat een pandje en begon een zaak in verwarmings- en huishoudelijke artikelen. Ik ging er wat bij leren en startte mijn Technisch Buro Kuijpers. Mijn eerste klant kreeg ik via het Sociaal Agogisch Centrum in Landsmeer waar ik voor de familie Lakeman op Zonnehof de verwarming en warmwatervoorziening moest aanpassen omdat men van twee woningen een woning maakte. Puur toeval was het dat

ik later de broer van Lakeman tegenkwam tijdens een tenniswedstrijd in Amstelveen, die mij vroeg op Schiphol waar hij als technisch uitvoerder werkte om de brandslangen op te hangen bij de luchthaven.”

Schiphol-Oost en Maison de Tonnelier

“Hier begon mijn business op Schiphol Oost. Van het een kwam het ander. Na de brandslangen mocht ik toiletputten gaan vernieuwen. Daarna kwam het verzoek om daklekkages op de luchthaven te verhelpen. Cees Renes van het grootste loodgietersbedrijf van Utrecht ging mij een dag per week helpen met deze voor mij nieuwe klus. In de Brainbox van het oude restaurant van de terminal vroeg Henk Norder mij door het dak heen een openhaardafvoer aan te leggen waaromheen hij de van de KLM gekregen vliegtuigstoelen wilde groeperen. Van hem kreeg ik de naam 'Jan Dak', waarschijnlijk omdat ik vaak met klussen aan het dak bezig was. In die tijd deed ik er nog wat andere leuke dingen bij. Zo ging ik in de wijnen met mijn eigen wijnhuis Wijnhandel Maison de Tonnelier. Ik haalde de heerlijkste Sancerres naar Nederland. Men vond op Schiphol echter dat ik als technisch bedrijf niet in een Maison de Tonnelier bus kon rondrijden. Om die reden en het feit dat de wijnhandel toch wel erg arbeidsintensief was, ben ik maar gestopt, alhoewel ze op Schiphol de wijnen echt wel lekker vonden.”

Eiffel en de driehoekconstructie

“Van de dak lekkageklussen belandde ik in het staalconstructiewerk van satellietshotels. Ruim 80 % van de antennes, ook de hoogste op de luchthaven, zijn door mij ontworpen en gedeeltelijk geconstrueerd. Ik heb me laten inspireren door Gustav Eiffel die de Eiffeltoren bouwde. Het werken met de driehoek, die een sterke constructie garandeert, was mijn insteek. Twintig jaar geleden kwam de satelliet in de mode als communicatiemiddel voor mobiele telefoons, een nieuwe business voor mij, naast het onderhoud van de brandslangen op de luchthaven. Die brandslangen onderhouden doe ik nu al zo'n 30 jaar.”

Van vetput naar satelliet en rioolcamera

“Rogier liet ik al op z'n 14e assisteren bij het werk op de luchthaven. Hij begon met het handmatig leeghalen van de vetputten van de restaurants, een smerig baantje waar hij liever vandaag dan morgen mee wilde stoppen. Doorgaan was mijn advies. Onderaan beginnen en verder opklimmen. Na de vetputten verleende hij hand-en spandiensten bij de loodgieters van de luchthaven. Hij behaalde zijn diploma international business en kwam bij mij in dienst. Door zijn komst zijn er nieuwe disciplines gekomen en veranderingen doorgevoerd binnen het bedrijf. We ontstoppen nu ook riolen met bijzondere apparatuur, hogedrukapparaten, rioolcamera's etc. Er zijn contracten afgesloten met hoofdaannemers op Schiphol. Tele-2, Heymans, Corus, Global, BAM, Siemens en Cofely zijn klanten van ons. We doen eigenlijk alles waarbij het technisch aspect een rol speelt, dit varieert van dakbedekkingwerkzaamheden tot pompen en werken aan het riool.”

Sponsor

“Als bedrijf denken we ook aan onze medemens, die het minder goed heeft. We sponsoren via onze officieel geregistreerde Stichting/Foundation projecten op Bali, in Nepal, Zambia. Je moet dan denken aan de bouw van scholen, medische hulp e.a. Ook in Spanje helpen we mensen aan het werk. Dichterbij huis sponsoren we zwembad De Breek. Met grote korting hebben we bijvoorbeeld pompen kunnen regelen voor het zwembad. Samen met andere ondernemers waaronder Leo Plemp van C1000 hebben we een nieuwe zitmaaimachine kunnen aanschaffen via onze hofleverancier firma Notten. Bij TBK zijn er zo'n 12 man vast in dienst waaronder verschillende Landsmeeders, zo nodig aangevuld met 6 à 7 uitzendkrachten. De combinatie van ouderwets en moderne zaken doen werkt bij TBK.”

Contactinformatie

T: +31 (0)20 6484539 M: +31 (0)6 54673040
F: +31 (0)20 6570919 E: info@t-b-k.nl

VAN DE BESTUURSTAFEL

35-jarig jubileumfeest: een daverend succes!

In een tot tropisch paradijs omgetoverde sporthal, heeft de BVL haar 35-jarig bestaan gevierd. Tussen de palmen sprak BVL-Voorzitter Fons Huijerman de aanwezigen toe en keek erelid Aart Goede terug op de geschiedenis van de BVL. Na deze woorden kon zangeres Sylvia Samson aan de slag en liet zij horen wat zij vocaal in huis had. DJ Bert zorgde voor de verdere muzikale ondersteuning. Voor een goed

doel, een computerhoek in de Keern, werden loten verkocht. De avond werd mede een succes door de perfecte verzorging van het ICL-team, onder leiding van Coen en Dennis Kollen, terwijl Wim Kip voor de hapjes zorgde. Er werd tot in de vroege uurtjes gedanst en gefeest. Er kan gesproken worden over een uiterst geslaagde Tropical Party!

BVL Update

Voor de e-mailing van leden voor leden, is er onder-

houd aan de site nodig. Hiervoor was de site in het weekend van 16 juni even uit de lucht. Binnenkort ontvangt u een brief met meer informatie.

Enquête

In juni ontvingen de leden een enquête over hoe om te gaan met het vermogen en de invulling van de businessborrel. Er zijn inmiddels een aantal enquêtes teruggestuurd, maar nog niet allemaal. Wilt u zo vriendelijk zijn de enquête alsnog in te sturen?

BUSINESS BORREL

Vrijdag 27 april 2012 17.30-19.30 uur

Gastheer: René van Dongen

Locatie: Het Dorpshuis

Calkoenstraat 27, Landsmeer

BVL

BEDRIJFSBELANGENVERENIGING LANDSMEER E.O.

NIEUWSFLITS

13e jaargang nr. 98 | Editie april 2012

Ouderwets en modern zaken doen houdt TBK sterk

door: Tiny Kuiper

*TBK staat voor Technisch Buro
Kuijpers en wordt gerund door Jan
Kuijpers en Rogier Kerstel.
TBK houdt zich bezig met Bouw en
Architectuur in de breedste zin van
het woord.*

Contactinformatie

T: +31 (0)20 6484539

M: +31 (0)6 54673040

F: +31 (0)20 6570919

E: info@t-b-k.nl



TBK Installatietechniek is een toonaangevend loodgieters- en installatiebedrijf dat zich heeft gespecialiseerd in renovatie, nieuwbouw en onderhoud. TBK werd ruim 43 jaar geleden opgericht door Jan T. Kuijpers. Door de jaren heen is TBK uitgegroeid tot een erkend installatiebedrijf waar vakbekwaamheid en klantgerichte service hoog in het vaandel staan. Rogier Kerstel is al ruim 10 jaar mede verantwoordelijk voor de interne bedrijfsvoering. In 2011 nam hij het bedrijf over. "Ambitie en liefde voor het vak staan centraal in onze bedrijfsfilosofie en daar zijn we trots op", laten de ondernemers weten. Wil Jaring, partner van Jan Kuijpers en moeder van Rogier Kerstel, is al jaren de inspirerende en drijvende kracht achter TBK Installatietechniek b.v.

De service die het bedrijf verleent bestaat uit:

- 24/7 Bereikbaar
- Geen voorrijkosten
- Kwaliteit gegarandeerd
- Gecertificeerd installateur
- Allround loodgietersbedrijf

TBK is aangesloten bij SEI, Stichting Erkend Installateur, de ondernemersorganisatie voor de installatie-

branche en de technische detailhandel. Tevens is TBK VCA gecertificeerd, dit geeft extra garantie op kwaliteit en veiligheid. Alle medewerkers zijn gediplomeerd en in het bezit van een veiligheidscertificaat.

Van het een komt het ander

Hij is volgens de jongere garde de man van de ouderwetse manier van zaken doen. Jan Theodorus Kuijpers, 'Jan Dak' volgens ingewijden, runt al meer dan veertig jaar met veel succes en enthousiasme zijn bedrijf TBK Installatietechniek b.v. Als alles volgens plan verloopt, neemt zoon Rogier Kerstel het roer van hem over. "We blijven dan gewoon TBK omdat Rogiers achternaam ook met een K begint. Dat TBK is uitgegroeid tot het succesvolle bedrijf dat het nu is, is voor een groot deel te danken aan feit dat Wil uit een familie van ondernemers komt die het zaken doen met de papelepel ingegoten heeft gekregen. Van Wils' vader Wouter Jaring, maar ook van mijn boekhouder Franklin Monteban -al meer dan 40 jaar- heb ik heel veel goede adviezen in zaken doen gekregen", vertelt de ondernemer. "Ik geloof nog altijd in het business to business model, de contacten onderling, toevallige ontmoetingen en van het gegeven dat van het een het ander komt."

Secretariaat:

Postbus 9, 1120 AA Landsmeer
Tel.: 088 220 2329 • Fax: 020 4821743
E-mail: info@bvl-landsmeer.nl
www.bvl-landsmeer.nl

Via via

In de loop der jaren heeft het 'via-via gebeuren' bij TBK een belangrijke rol gespeeld. "Dat de jeugd anders opereert en zakelijk anders denkt en zweert bij andere en nieuwere tactieken en technieken vind ik prima", zegt Jan Kuijpers. "Ik hoop wel dat ze niet uit het oog verliezen hoe belangrijk de basis is die door ons oudere ondernemers gelegd is. Hiermee wil ik ook naar mijn onderwijs op de ambachtsschool, de technische school verwijzen. In mijn tijd leerde je daar nog echt een vak. Ik heb er dingen geleerd, die ik nog steeds gebruik in mijn werk en leven. Naast techniek kreeg ik op de ambachtsschool in Amstelveen ook maatschappijleer, muziek, gym, geschiedenis en Engels, een breed pakket met voor later waardevolle toepasbare kennis."

Watersnood in Tuindorp

Jan Kuijpers vertelt van z'n 16e tot z'n 28e slechts één werkgever te hebben gehad. "Ik werkte twaalf jaar bij Hoenson, de grootste firma in Nederland voor lokale verwarming. In die tijd plaatste en onderhield ik kolenkachels, olikachels en gashaarden. Op m'n 18e kreeg ik een bijzondere klus. Omdat Tuindorp-Oostzaan door de watersnood onder water was komen te staan, werd ik daar ingezet om de kolen- en olikachels weer gebruiksklaar te maken en andere apparaten van ons bedrijf gratis te repareren."

Demonstreren

"Na deze klus mocht ik voor mijn baas DRU verwarmingsapparaten (kachels) aan de man brengen tijdens demonstratieverkoop door het hele land. Ik werd voor de leeuwen gegoooid en sprak in Krasnapolsky in Amsterdam, Musi Sacrum in Arnhem en overal in het land, zalen met zo'n 150 potentiële kopers toe en dat soms 4 keer per dag. We hadden soms brandende kachels staan, iets wat je je met de veiligheidsvoorschriften van nu niet meer kunt voorstellen. Door problemen met oliegestookte voorzetkachels, die te zijner tijd vervangen zouden worden door gasgestookte voorzetkachels, kwam het bedrijf waarvoor ik werkte in de problemen. Het bedrijf ging failliet en ik was mijn baan kwijt. In de Jordaan huurde ik toen in de Laurierstraat een pandje en begon een zaak in verwarmings- en huishoudelijke artikelen. Ik ging er wat

bij leren en startte mijn Technisch Buro Kuijpers. Mijn eerste klant kreeg ik via het Sociaal Agogisch Centrum in Landsmeer waar ik voor de familie Lakeman op Zonnehof de verwarming en warmwatervoorziening moest aanpassen omdat men van twee woningen een woning maakte. Puur toeval was het dat ik later de broer van Lakeman tegenkwam tijdens een tenniswedstrijd in Amstelveen, die mij vroeg op Schiphol waar hij als technisch uitvoerder werkte om de brandslangen op te hangen bij de luchthaven."

Schiphol-Oost en Maison de Tonnelier

"Hier begon mijn business op Schiphol Oost. Van het een kwam het ander. Na de brandslangen mocht ik toiletputten gaan vernieuwen. Daarna kwam het verzoek om daklekkages op de luchthaven te verhelpen. Cees Renes van het grootste loodgietersbedrijf van Utrecht ging mij een dag per week helpen met deze voor mij nieuwe klus. In de Brainbox van het oude restaurant van de terminal vroeg Henk Norder mij door het dak heen een openhaardafvoer aan te leggen waaromheen hij de van de KLM gekregen vliegtuigstoelen wilde groeperen. Van hem kreeg ik de naam 'Jan Dak', waarschijnlijk omdat ik vaak met klussen aan het dak bezig was. In die tijd deed ik er nog wat andere leuke dingen bij. Zo ging ik in de wijnen met mijn eigen wijnhuis Wijnhandel Maison de Tonnelier. Ik haalde de heerlijkste Sanserres naar Nederland. Men vond op Schiphol echter dat ik als technisch bedrijf niet in een Maison de Tonnelier bus kon rondrijden. Om die reden en het feit dat de wijnhandel toch wel erg arbeidsintensief was, ben ik maar gestopt, alhoewel ze op Schiphol de wijnen echt wel lekker vonden."

Eiffel en de driehoekconstructie

"Van de dak lekkageklussen belandde ik in het staalconstructiewerk van satellietshotels. Ruim 80 % van de antennes, ook de hoogste op de luchthaven, zijn door mij ontworpen en gedeeltelijk geconstrueerd. Ik heb me laten inspireren door Gustav Eiffel die de Eiffeltoren bouwde. Het werken met de driehoek, die een sterke constructie garandeert, was mijn insteek. Twintig jaar geleden kwam de satelliet in de mode als communicatiemiddel voor mobiele telefoons, een nieuwe business voor mij, naast het onderhoud van

de brandslangen op de luchthaven. Die brandslangen onderhouden doe ik nu al zo'n 30 jaar."

Van vetput naar satelliet en rioolcamera

"Rogier liet ik al op z'n 14e assisteren bij het werk op de luchthaven. Hij begon met het handmatig leeghalen van de vetputten van de restaurants, een smerig baantje waar hij liever vandaag dan morgen mee wilde stoppen. Doorgaan was mijn advies. Onderaan beginnen en verder opklimmen. Na de vetpotten verleende hij hand-en spandiensten bij de loodgieters van de luchthaven. Hij behaalde zijn diploma international business en kwam bij mij in dienst. Door zijn komst zijn er nieuwe disciplines gekomen en veranderingen doorgevoerd binnen het bedrijf. We ontstopten nu ook riolen met bijzondere apparatuur, hogedrukapparaten, rioolcamera's etc. Er zijn contracten afgesloten met hoofdaannemers op Schiphol. Tele-2, Heymans, Corus, Global, BAM, Siemens en Cofely zijn klanten van ons. We doen eigenlijk alles waarbij het technisch aspect een rol speelt, dit varieert van dakbedekkingwerkzaamheden tot pompen en werken aan het riool."

Sponsor

"Als bedrijf denken we ook aan onze medemens, die het minder goed heeft. We sponsoren via onze officieel geregistreerde Stichting/Foundation projecten op Bali, in Nepal, Zambia. Je moet dan denken aan de bouw van scholen, medische hulp e.a. Ook in Spanje helpen we mensen aan het werk. Dichterbij huis sponsoren we zwembad De Breek. Met grote korting hebben we bijvoorbeeld pompen kunnen regelen voor het zwembad. Samen met andere ondernemers waaronder Leo Plemp van C1000 hebben we een nieuwe zitmaaimachine kunnen aanschaffen via onze hofleverancier firma Notten. Bij TBK zijn er zo'n 12 man vast in dienst waaronder verschillende Landsmeerders, zo nodig aangevuld met 6 à 7 uitzendkrachten. De combinatie van ouderwets en modern zaken doen werkt bij TBK."